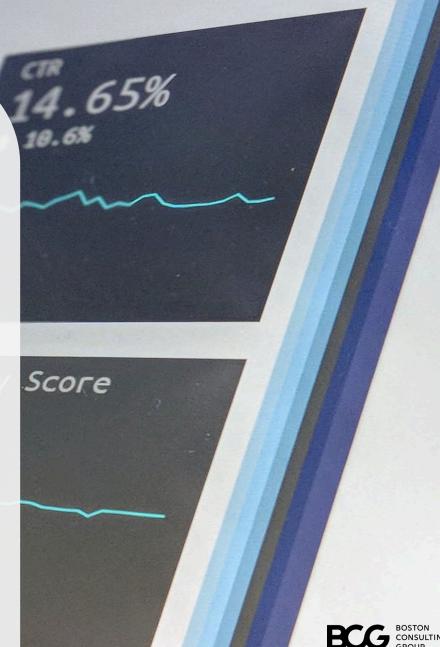


Swiss Structured Product Industry Report Q3 2025

Quality 9.38 # -0.1%



Zusammenfassung

Umsatz mit Strukturierten Produkten der grössten SSPA -Mitglieder beträgt im Q3 2025 CHF 53 Mrd.

- Der Umsatz liegt im Juli bei CHF 20 Mrd., im August bei CHF 18 Mrd. und im September bei CHF 15 Mrd.
- Im Vergleich liegt der Gesamtumsatz in Q3 2025 mit CHF 53 Mrd. unter dem vorherigen und über dem Vorjahresquartal (Q2 2025: CHF 57 Mrd., Q3 2024: CHF 45 Mrd.)
- Die umsatzstärksten Produkte in Q3 2025 waren Reverse Convertibles (CHF 18 Mrd.) vor Warrants mit Knock-Out (CHF 6 Mrd.) und Kapitalschutz Zertifikaten mit Coupon (CHF 5 Mrd.)

Renditeoptimierungsprodukte stellen den grössten Teil des Gesamtumsatzes vor Hebel -, Kapitalschutzp- und Partizipationsrodukten

- Renditeoptimierungsprodukte stellen im Q3 2025 mit 56% den grössten Anteil am Gesamtumsatz dar; der nominale Umsatz beläuft sich auf CHF 30 Mrd.; der Grossteil des Umsatzes entfällt auf Devisen (55%) mit USD als Hauptwährung (53%), 91% werden nicht gelistet und 93% werden auf dem Primärmarkt gehandelt
- Der Umsatzanteil von Hebelprodukten beträgt 22%, was einem nominalen Umsatz von CHF 12 Mrd. entspricht; als Anlageklasse werden Aktien bevorzugt (75%), die wichtigste Währung ist EUR (74%), 79% werden gelistet und 92% werden auf dem Sekundärmarkt gehandelt
- Im Q3 2025 hält sich der nominale Umsatz von Kapitalschutzprodukten auf CHF 6 Mrd.; der Umsatzanteil liegt bei 11%; der Grossteil des Umsatzes entfällt auf Anleihen (89%) mit USD als Hauptwährung (64%), 99% werden nicht gelistet und 96% werden auf dem Primärmarkt gehandelt
- Der nominale Umsatz von Partizipationsprodukten entspricht im Q3 2025 CHF 4 Mrd. und macht 7% des Quartalsumsatzes aus; als Anlageklasse werden Aktien bevorzugt (70%), die wichtigste Währung ist USD (44%), 59% werden nicht gelistet und 79% werden auf dem Sekundärmarkt gehandelt

Aktien machen in Q3 2025 den grössten Teil des Gesamtumsatzes aus

- Der Umsatz von Aktienprodukten beläuft sich auf CHF 26 Mrd., vor Devisen- (CHF 18 Mrd.), Anleihen- (CHF 7 Mrd.), anderen Anlageklassen (CHF 2 Mrd.) und Rohstoffprodukten (CHF 1 Mrd.)
- Damit erzielen Aktienprodukte einen Umsatzanteil von 49%; der Umsatzanteil von Devisen, Anleihen, Anderen und Rohstoffen liegt bei respektive 33%, 12%, 4% und 2%

Nicht gelistete Produkte mitgrösstem Umsatzanteil

- Nicht gelistete Produkte erzielen im Q3 2025 einen nominalen Umsatz von CHF 40 Mrd.; dies entspricht 74% des Gesamtumsatzes
- Auf gelistete Produkte entfällt ein Umsatzanteil von 26%; der nominale Umsatz erreicht CHF 14 Mrd.

Umsatzanteil des Primärmarktes vor dem Sekundärmarkt

• Primärmarkt erzielt mit CHF 37 Mrd. in Q3 2025 einen höheren Umsatz als der Sekundärmarkt (CHF 17 Mrd.), dies entspricht Umsatzanteilen von jeweils 69% und 31%

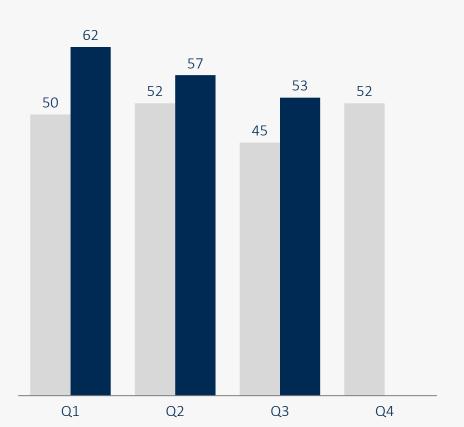
USD mit höchstem Umsatzanteil vor EUR und CHF

- Der USD-Anteil am Gesamtumsatz beträgt 44%; dies entspricht einem nominalen Umsatz von CHF 23 Mrd.
- Der nominale Umsatz des EUR liegt im Q3 2025 bei CHF 18 Mrd.; dies entspricht einem Umsatzanteil von 34%
- Mit einem nominalen Umsatz von CHF 7 Mrd. macht der CHF 12% des Q3 2025 Gesamtumsatzes aus

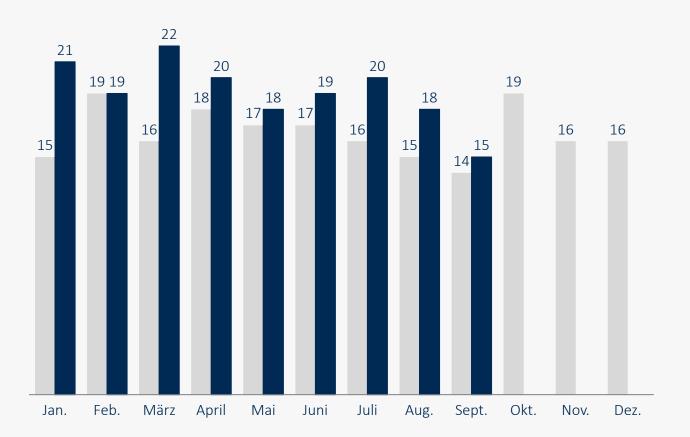
Entwicklung des Umsatzes für Strukturierte Produkte in 2024 und 2025

Umsatz im jeweiligen Zeitfenster in Mrd. CHF

Quartalsvergleich



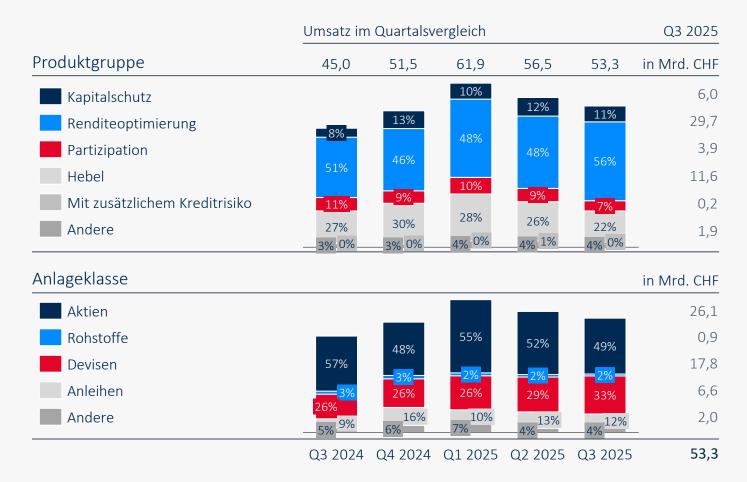


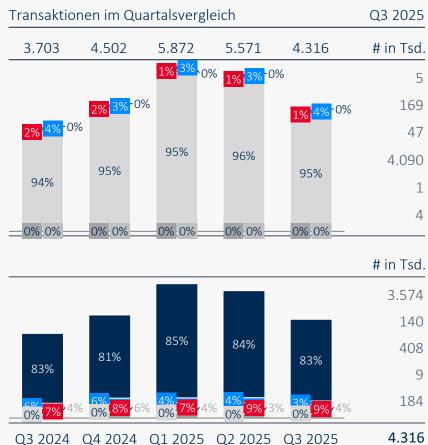


2024

2025

Umsatz von Strukturierten Produkten

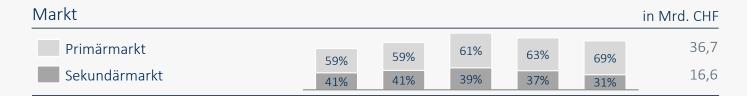


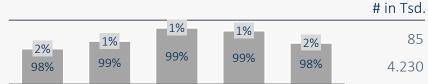


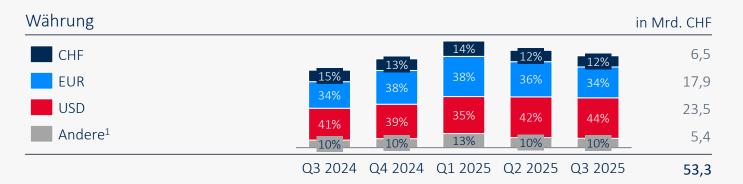
Umsatz von Strukturierten Produkten

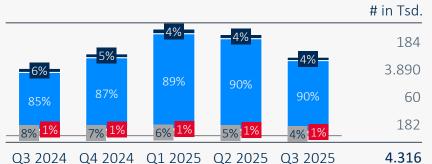
	Umsatz im Quartalsvergleich					Q3 2025
Produktgruppe	45,0	51,5	61,9	56,5	53,3	in Mrd. CHF
Nicht gelistet Gelistet	65% 35%	66%	64% 36%	68%	74% 	39,7 13,6

Transaktio	nsaktionen im Quartalsvergleich						
3.703	4.502	5.872	5.571	4.316	# in Tsd.		
=10%=	- 8%	8%	8%_	- 9% -	384		
90%	92%	92%	92%	91%	3.932		

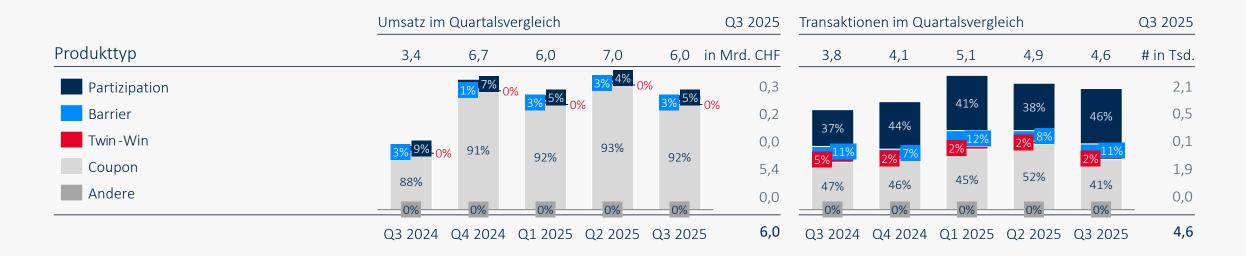


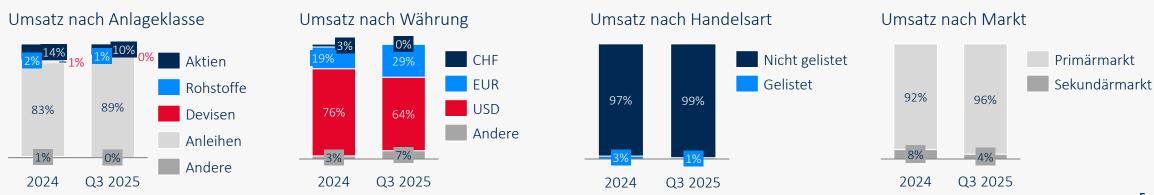






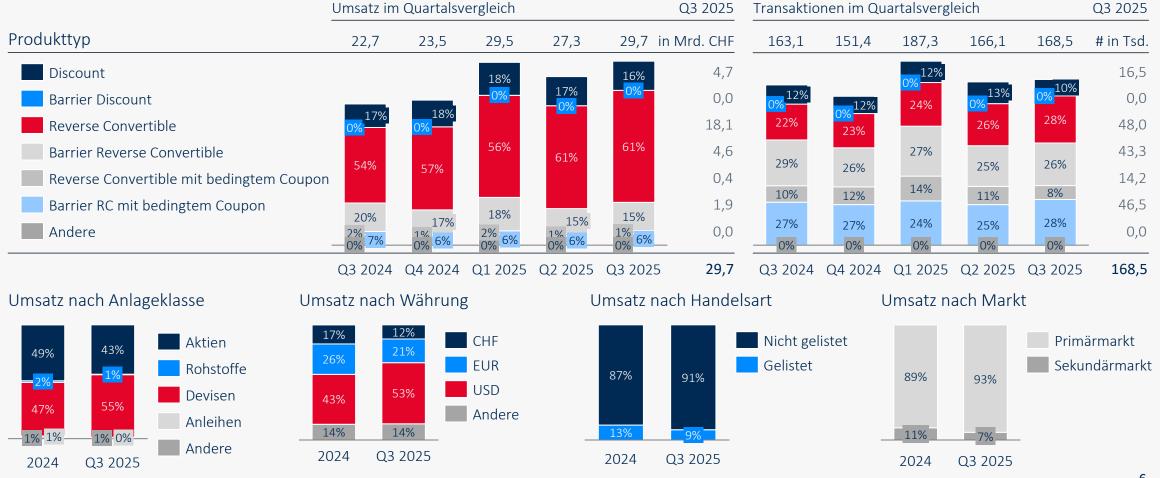
Umsatz von Kapitalschutzprodukten



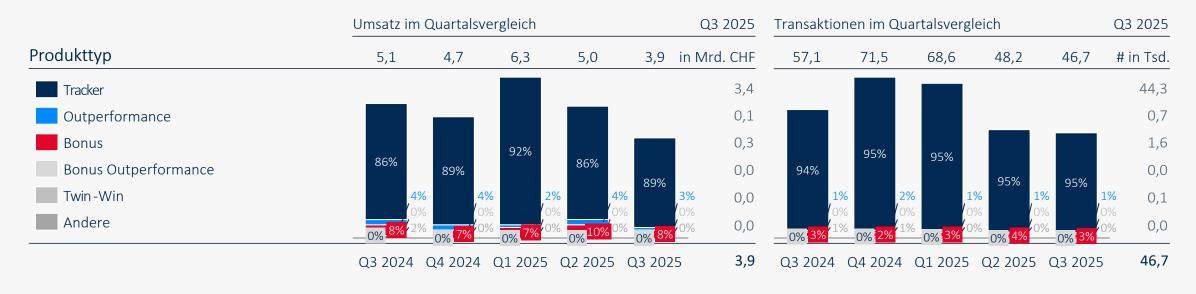


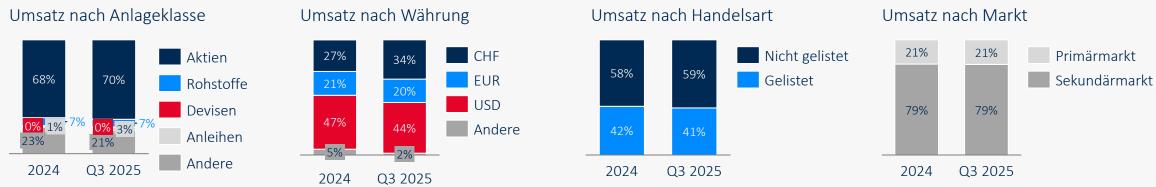
Quelle: Monatlich von den SSPA-Mitgliedern erhobene Daten. Mögliche Änderungen wurden rückwirkend angewendet.

Umsatz von Renditeoptimierungsprodukten

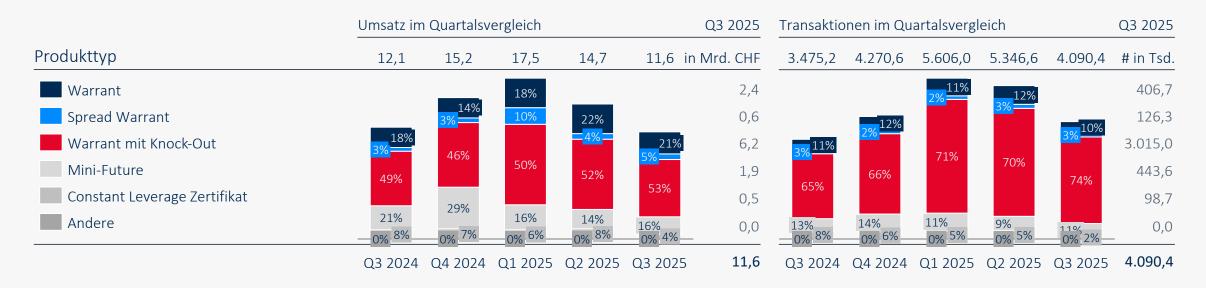


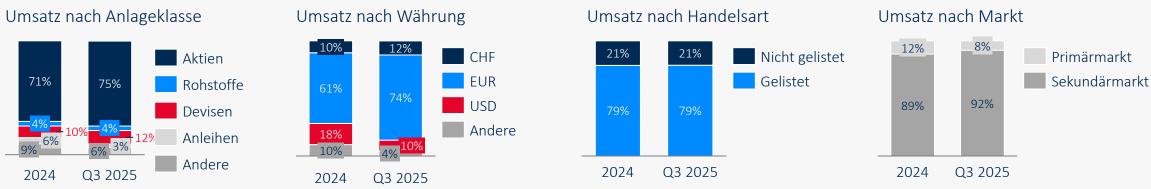
Umsatz von Partizipationsprodukten



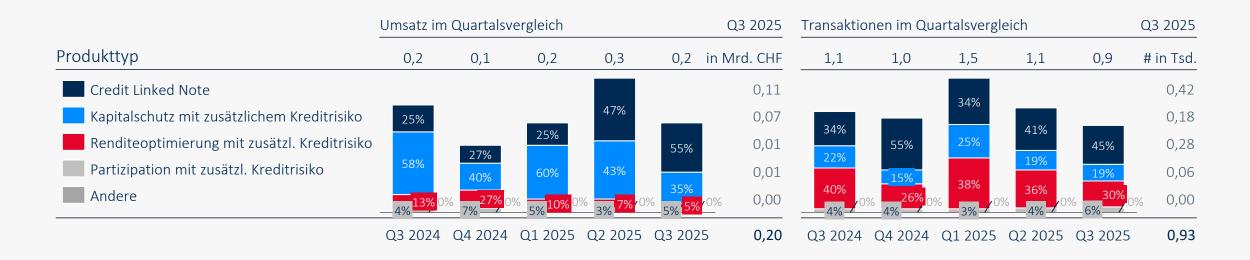


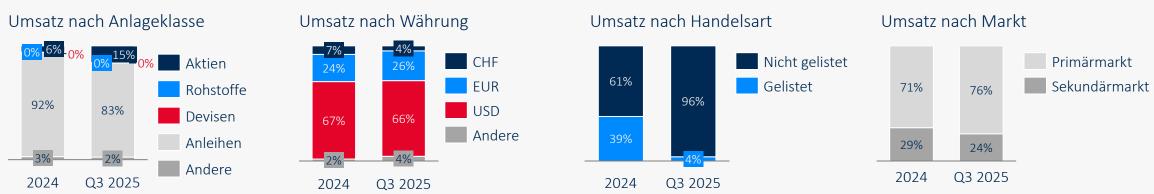
Umsatz von Hebelprodukten





Umsatz von Produkten mit zusätzlichem Kreditrisiko





Quelle: Monatlich von den SSPA-Mitgliedern erhobene Daten. Mögliche Änderungen wurden rückwirkend angewendet.

Datenerhebungsmethoden und Glossar (I/II)

Datenerhebung und Verifizierung

Emittenten stellen Daten monatlich zur Verfügung

Erhobene Datenpunkte beinhalten

- Produktgruppe/Produkttyp
- Anlagenklasse
- Handelsart
- Markt
- Währung
- Herstellungss-/Verkaufsort
- Transaktionen
- Umsatz pro Währung
- Umsatz in CHF

Datenverifizierung

 Ausgewählte Datenpunkte werden im Gesamtkontext aller Datenlieferungen, sowie mit historischen Daten verifiziert

Produktgruppen¹ (I/II)

Kapitalschutzprodukte (Capital Protection)

- Kapitalschutz-Zertifikat mit Partizipation (1100)
- Kapitalschutz-Zertifikat mit Barriere (1130)
- Kapitalschutz-Zertifikat mit Twin-Win (1135)
- Kapitalschutz-Zertifikat mit Coupon (1140)

Renditeoptimierungsprodukte (Yield Enhancement)

- Discount-Zertifikat (1200)
- Discount-Zertifikat mit Barriere (1210)
- Reverse Convertible (1220)
- Barrier Reverse Convertible (1230)
- Reverse Convertible mit bedingtem Coupon (1255)
- Barrier Reverse Convertible mit bedingtem Coupon (1260)

Partizipationsprodukte (Participation)

- Tracker-Zertifikat (1300)
- Outperformance-Zertifikat (1310)
- Bonus-Zertifikat (1320)
- Bonus-Outperformance-Zertifikat (1330)
- Twin-Win-Zertifikat (1340)

Produktgruppen¹ (II/II)

Hebelprodukte (Leverage)

- Warrant (2100)
- Spread Warrant (2110)
- Warrant mit Knock-Out (2200)
- Mini-Future (2210)
- Constant Leverage-Zertifikat (2300)

Anlageprodukte mit zusätzlichem Kreditrisiko (Investmentproducts with additional credit risk)

- Credit linked Notes (1400)
- Zertifikat mit bedingtem Kapitalschutz und zusätzlichem Kreditrisiko (1410)
- Renditeoptimierungs-Zertifikat mit zusätzlichem Kreditrisiko (1420)
- Partizipations-Zertifikat mit zusätzlichem Kreditrisiko (1430)

Andere Produkte

• Weitere Zertfikate (9999)

Datenerhebungsmethoden und Glossar (II/II)

Anlageklasse

Aktien (Equity)

 Aktien, Anteile von an der Börse gehandelten Unternehmen

Rohstoffe (Commodities)

• Auf Warenbörsen gehandelte Güter

Devisen (Foreign Exchange)

Fremdwährungen

Anleihen (Fixed Income / Credit)

 Anlagen, welche dem Gläubiger regelmässig eine effektive Rendite oder feste Erträge einräumen

Andere

• Weitere, nicht oben spezifizierte Anlagenklassen

Markt

Primärmarkt (Primary)

 Neu emittiertes Produktvolumen auf dem Primärmarkt

Sekundärmarkt (Secondary)

 Auf Sekundärmärkten gehandeltes Produktvolumen (z.B. auf Börsen)

Handelsart¹

Gelistet

• An Börsen gelistete Produkte

Nicht gelistet

• Nicht an Börsen gelistete Produkte

Herstellungs-/Verkaufsort

In der Schweiz hergestellt

 Ein Teil der Herstellung des Produktes hat in der Schweiz stattgefunden

In der Schweiz verkauft

 Das Produkt wurde in der Schweiz verkauft/die Transkation wurde in der Schweiz gebucht

Weitere

Transaktionen

 Anzahl der Transaktionen für in der Schweiz im jeweiligen Monat hergestellte oder verkaufte Produkte

Umsatz

- Transaktionsvolumen aller verbrieften in der Schweiz hergestellten oder vertriebenen Produkte
- Käuferherkunft (national oder international) nicht berücksichtigt
- Transaktionen über Dritte nicht berücksichtigt

1. Inkludiert Primär- und Sekundärmarkt.

Anhang

Impressum

SSPA – Swiss Structured Products Association Rämistrasse 4, CH-8024 Zürich, Schweiz www.sspa.ch

Kontakt: peter.keller@sspa.ch Erscheinungsweise: Quartalsweise

Teilnehmende Banken

Banque Cantonale Vaudoise
Barclays Capital
Goldman Sachs
Julius Bär
Leonteq
Luzerner Kantonalbank
Raiffeisen Schweiz

Société Générale

UBS

Vontobel

Zürcher Kantonalbank

Stand der Daten ist der 30. September 2025.

Disclaimer

Alle Angaben ohne Gewähr, siehe dazu auch www.sspa.ch/haftungsausschluss-disclaimer.

Nachdruck und Zitate mit Quellenangabe sind ausdrücklich gestattet. Datenerhebung und Reporterstellung erfolgte durch die Boton Consulting Group.

Disclaimer

The services and materials provided by Boston Consulting Group (BCG) are subject to BCG's Standard Terms (a copy of which is vailable upon request) or such other agreement as may have been previously executed by BCG. BCG does not provide legal, accounting, or tax advice. The Client is responsible for obtaining independent advice concerning these matters. This advice may affect the guidance given by BCG. Further, BCG has made no undertaking to update these materials after the date hereof, notwithstanding that such information may become outdated or inaccurate.

The materials contained in this presentation are designed for the sole use by the board of directors or senior management of the Client and solely for the limited purposes described in the presentation. The materials shall not be copied or given to any person or entity other than the Client ("Third Party") without the prior written consent of BCG. These materials serve only as the focus for discussion; they are incomplete without the accompanying oral commentary and may not be relied on as a stand-alone document. Further, Third Parties may not, and it is unreasonable for any Third Party to, rely on these materials for any purpose whatsoever. To the fullest extent permitted by law (and except to the extent otherwise agreed in a signed writing by BCG), BCG shall have no liability whatsoever to any Third Party, and any Third Party hereby waives any rights and claims it may have at any time against BCG with regard to the services, this presentation, or other materials, including the accuracy or completeness thereof. Receipt and review of this document shall be deemed agreement with and consideration for the foregoing.

BCG does not provide fairness opinions or valuations of market transactions, and these materials should not be relied on or construed as such. Further, the financial evaluations, projected market and financial information, and conclusions contained in these materials are based upon standard valuation methodologies, are not definitive forecasts, and are not guaranteed by BCG. BCG has used public and/or confidential data and assumptions provided to BCG by the Client. BCG has not independently verified the data and assumptions used in these analyses. Changes in the underlying data or operating assumptions will clearly impact the analyses and conclusions.

